

Einladung zum Guss-Fachtag

Gießereitechnik in der Praxis -

Über Entwicklung & Konstruktion, Produktion & Beschaffung

10. Oktober 2017

Hotel am Kloster | Kurt-Schumacher-Straße 9 | 59368 Werne

Ab 12:00 Uhr

Ankunft

Mittagsimbiss im Foyer, Hotel am Kloster in Werne

Gelegenheit zum Kennenlernen der Referenten und Networking

13:00 Uhr

Begrüßung & Vorstellung des Nachmittags

Jens te Kaat, Vorstandssprecher, NIRO e. V.

Ludmila Riewe, Leitung Einkauf, NIRO e. V.

Anna Rommel, Netzwerkentwicklung Bereich Technik, NIRO e. V.

13:30 Uhr

Einführung in die Verfahren und Werkstoffe

- › Dauerformguss in Aluminium, Magnesium und Zink
- › Sandguss mit verlorenen Formen für Teile aus Gusseisen und Aluminium
- › Das Lost-Foam-Verfahren

Dr.-Ing. Alexander Baesgen

Geschäftsführer der Gießerei Technologie Aalen GmbH

Vergleich und Bewertung verschiedener Herstellungsverfahren für Stahl- und Eisenguss im Hinblick auf herstellbare Gewichte, erreichbare Toleranzen und Herstellungskosten

- › Geeignete Verfahren für das jeweilige Teilespektrum
- › Relativer Vergleich der Herstellungskosten & Gesamtkostenbetrachtung bei der Auswahl der geeigneten Fertigungsverfahren

Dr.-Ing. Sergey Ershov

Gründer und CEO von gusseinkauf.de

Vergleich und Bewertung der verschiedenen Gießverfahren für Nichteisenmetalle

- › Vor- und Nachteile bei Sand-, Kokillen-, Fein- und Druckguss

Axel Turck

Geschäftsführer der EMIL TURCK GMBH & CIE. KG

Moderation: Ludmila Riewe & Anna Rommel, NIRO e. V.

14:40 Uhr

Kaffeepause & Networking

15:00 Uhr

Workshop I

Moderation: Ludmila Riewe, NIRO e. V.

Übersicht über den weltweiten Gussmarkt und Auswahl der geeigneten Gusslieferanten

- › Gesamtübersicht des weltweiten Gussmarkts, einschließlich Europa, China und Indien
- › Lokaler oder globaler Gusseinkauf: Wann lohnt sich der Gusseinkauf in den Niedrigkostenländern?
- › Wer ist ein geeigneter Gusslieferant für mein Teilespektrum und welche Faktoren sind bei der Auswahl zu beachten?

Dr.-Ing. Sergey Ershov
Gründer und CEO von gusseinkauf.de

Beitrag aus der Praxis - Selektion und Freigabe von Gießereien anhand von Kriterien und Prozessen

- › Vorstellung eines Auswahlprozesses für potentiell geeignete Gießereien anhand von Selektionskriterien auf Basis von Anforderungen aus den involvierten Fachabteilungen
- › Vorstellung eines Lieferantenfreigabeprozesses für die Warengruppe Guss

Stefan Bubenzer
Leiter strategischer Einkauf Vulkan Deutschland, Vulkan Kupplungs und Getriebebau Bernhard Hackforth GmbH & Co. KG

Workshop II

Moderation: Anna Rommel, NIRO e. V.

Zusammenhänge zwischen Werkstoff, Bauteil und Form

- › Praxisbeispiele aus dem Druckguss
- › Anspruch an die Oberfläche, Festigkeit und Geometrie
- › Komplexität: schweißbare und verbundbare Gussteile
- › Funktionsintegration

Axel Turck
Geschäftsführer der EMIL TURCK GMBH & CIE. KG

Gussfehler erkennen, verstehen und vermeiden anhand zahlreicher Praxisbeispiele

- › Fehlervermeidung während der Projektierung
- › Risikominimierung für Qualitätsmängel im Vorfeld

Dr.-Ing. Alexander Baesgen
Geschäftsführer der Gießerei Technologie Aalen GmbH
Axel Turck
Geschäftsführer der EMIL TURCK GMBH & CIE. KG

Beitrag aus der Praxis - Lieferant als strategischer Partner am Beispiel von Zahnkränzen für horizontale Mühlen

- › Qualitätsmerkmale einer Gießerei u. a. im Hinblick auf Rohstoffbezug und -einsatz
- › Prüfverfahren am Beispiel von Zahnkränzen

Jean Baptiste Prunier
Technischer Leiter Giesserei Ferry Capitain

16:30 Uhr

Kaffeepause & Networking

17:00 Uhr

Erfahrungsaustausch mit Ihren Beiträgen aus der Praxis

- › Zeit für Ihre Fragen, Erfahrungen und Erkenntnisse

Die Referenten stehen den Teilnehmern für Fragen, Anregungen und Austausch zur Verfügung.

18:00 Uhr

Ausklang bei einem gemeinsamen Imbiss



Dr.-Ing. Alexander Baesgen

Geschäftsführer der Gießerei Technologie Aalen GmbH

Dr. Alexander Baesgen ist Mitgründer und seit 2014 Geschäftsführer der Gießerei Technologie Aalen GmbH. Nach seinem Studium des Maschinenbaus und der Fertigungstechnik in Aalen promovierte Baesgen an der TU Clausthal. Während seines Studiums konzentrierte sich Baesgen auf die Gießereitechnik in zahlreichen Praktika und leitete nach der Promotion die Qualitätssicherung bei der Eisengießerei Funk GmbH & Co.KG in Aalen. Die Gießerei Technologie Aalen GmbH bietet ihren Kunden ein vielfältiges Angebot an Entwicklungstätigkeiten und Dienstleistungen rund um die Herstellung von Gussteilen. Dabei begleitet die Gießerei Technologie Aalen die Neuprojektierung von innovativen Gusslösungen von der Planung bis hin zur Serienreife durch Konstruktion, Prototypenherstellung in der eigenen Gießfertigung, Praxisschulungen und Beratung vor Ort.



Dr.-Ing. Sergey Ershov

Gründer und CEO von gusseinkauf.de

Dr. Sergey Ershov studierte und promovierte in Fachrichtung Gießereitechnik an der TU Bergakademie Freiberg. Anschließend erfolgte ein MBA Studium an der Oxford University, Ershov leitete seit 2003 in zahlreichen großen internationalen Industriekonzernen den strategischen Einkauf von Gussteilen. Seit 2003 arbeitete Ershov in großen internationalen Industriekonzernen und leitete dort den strategischen Gusseinkauf u.a bei Siemens AG PG, wo er heute noch als Key Commodity Manager, Steel and Iron Castings, tätig ist. Zudem ist Ershov ein erfolgreicher Buchautor. Zu seinen Werken zählt u. a. das Buch „Stahl- und Eisenguss für den technischen Einkauf“, erschienen in Vulkan Verlag, Essen, welches aktuell ins Englische und Mandarin-Chinesische übersetzt wird.



Axel Turck

Geschäftsführer der EMIL TURCK GMBH & CIE. KG

Alex Turck war nach seinem erfolgreich abgeschlossenen Studium an der Fachhochschule Aalen zunächst als Betriebsingenieur bei der Firma Aluteam Metallguss in Gießen tätig. Anschließend stieg er in das Familienunternehmen Emil Turck GmbH & Cie. KG in Lüdenscheid ein. Seit 2001 übernahm Turck die Geschäftsleitung des Familienunternehmens. Heute ist die Emil Turck GmbH & Cie. KG ein innovatives Unternehmen auf dem Gebiet des Aluminium-Druckgusses mit dem Ansatz einer ganzheitlichen Betrachtung des zu fertigenden Produktes - Angefangen bei der Entwicklungsphase, in der die Kunden bei der Optimierung und Realisation des Druckgussteils unterstützt werden. Neben dem jahrzehntelangen Know-how im Engineering ist eine weitere Stärke von Emil Turck die Fertigung von Kleinstserien.



Stefan Bubenzer

Leiter strategischer Einkauf Vulkan Deutschland, Vulkan Kupplungs- und Getriebebau B. Hackforth GmbH & Co. KG

Stefan Bubenzer absolvierte eine Ausbildung zum KFZ-Elektriker und studierte anschließend Maschinenbau an der Fachhochschule Köln. Als Diplomingenieur bildete sich Bubenzer zum technischen Betriebswirt weiter und arbeitete zunächst als Innendienstleiter und anschließend als Consultant Wertanalyse im Strategischen Einkauf bei der DORMA Automatic GmbH u. C. KG. Seit 2008 ist Bubenzer bei der Vulkan Kupplungs- und Getriebebau Bernhard Hackforth GmbH & Co. KG beschäftigt, heute in der Funktion als Leiter strategischer Einkauf Vulkan Deutschland. Mit seinen mehr als 10 Jahren Erfahrung in den Bereichen Einkauf, Supply Chain Management und Wertanalyse ist Bubenzer u.a. für den Gusseinkauf bei Vulkan zuständig und verantwortet im indirekten Einkauf rund 5. Mio. Euro.



Jean Baptiste Prunier

Technischer Leiter, Giesserei Ferry Capitain

Jean Baptiste Prunier spezialisierte sich nach seinem Maschinenbaustudium auf die Gießereitechnik an dem Gießerei-Institut der RWTH-Aachen. Heute ist Prunier als technischer Leiter bei der Giesserei Ferry Capitain in Frankreich verantwortlich für die Konstruktion und Entwicklung. Zudem ist Prunier als Präsident bei dem europäischen Normenausschuss für Stahlguss tätig. Ferry Capitain ist Teil der Groupe CIF, zu der auch das NIRO-Mitgliedsunternehmen FCMD GmbH in Hattingen gehört. Ferry Capitain ist seit Jahrzehnten führender Anbieter von Komponenten für Großmühlen und Bergbauindustrie.